STAATSMINISTERIUM
FÜR WIRTSCHAFT, ARBEIT
ENERGIE UND KLIMASCHUTZ

Freistaat
SACHSEN

DIE ERFOLGSVERMITTLER
Ihr Expertennetzwerk für Unternehmensnachfolge

SMWA WORKSHOP-REIHE NACHFOLGE 2026
Fokusbranche Handel

Auch in Zukunft erfolgreich „handeln“. Nachfolge aktiv gestalten!

Allein in Sachsen stehen bis zum Jahr 2030 jährlich rund 1.500 Unternehmen zur Übergabe an – das zeigt eine aktuelle Studie des Sächsischen Staatsministeriums für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Klimaschutz (SMWA). Eine Unternehmensnachfolge ist dabei stets ein komplexer Vorgang, der Übergeber wie Übernehmer vor besondere Herausforderungen stellt, wobei keine Nachfolge der anderen gleicht. Zusätzlich ergeben sich in jeder Branche spezifische Schwerpunkte. Mit ihrer Workshop-Reihe 2026 unterstützt das SMWA Sie gezielt dabei, diese Herausforderungen zu meistern – diesmal mit Fokus auf den Handel.

Erfahrene Referenten geben Ihnen in kompakten Fachvorträgen praxisnahes Wissen zu den wichtigsten Themenschwerpunkten der Nachfolge im Handel an die Hand:

Allgemeine Einordnung und Herausforderungen der Nachfolge im Handel

u.a. allgemeiner Mangel an Nachfolgern; struktureller Wandel durch Onlinehandel und steigender Wettbewerbsdruck; standortabhängiger Unternehmenswert (Lage, Mietvertrag, Konkurrenzumfeld); Franchise- und Systembindungen; hohe Personalfluktuation im Verkauf

Wert, Attraktivität und Übergabefähigkeit erhöhen

u.a. Werttreiber und Maßnahmen zur Steigerung der Übergabefähigkeit in 7 Schritten; Bedeutung von Ladenbau, Warenpräsentation und digitaler Sichtbarkeit; Umgang mit stark saisonalen Umsatzverläufen; besondere Bewertung der Lagerbestände; Preis- und Margenfixierung im Handel

Steuerliche und rechtliche Weichenstellungen

u.a. hoher Working-Capital-Bedarf; Übertragungsarten und deren steuerliche und rechtliche Einordnung; vertragliche Übernahme von Vertriebsrechten, Rahmenverträgen und Lieferantenbeziehungen; Umgang mit Zahlungszielen und Lizenzverträgen; was folgt nach der Übergabe?

Erfahren Sie aus erster Hand, welche Herausforderungen und Erfolgsfaktoren eine Nachfolge im Handel prägen, und profitieren Sie von der Praxiserfahrung ausgewiesener Fachexperten.

Anschließend haben Sie die Gelegenheit im Rahmen einer Podiumsdiskussion persönliche Erfahrungen von Best Practice Beispielen zu erhalten und Ihre Fragen dem Plenum zu stellen. Der gemeinsame Ausklang gibt genügend Raum zum Netzwerken und für persönliche Gespräche.

Der Workshop richtet sich in erster Linie an Übergeber als auch potenzielle Übernehmer/Nachfolger aus dem Umfeld des Handels wie Einzel- und Großhandel, B2B und B2C, stationär wie digital etc. Nutzen Sie die Gelegenheit, sich frühzeitig mit den Besonderheiten der Nachfolge im Handel auseinanderzusetzen – wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Datum	**Mittwoch, 28.10.2026**
Ort	IHK Leipzig Goerdelerring 5 | 04109 Leipzig | Raum 605
Zeit	16:00 Uhr - 19:00 Uhr
Teilnehmer	max. 50 Personen
Kosten	kostenfrei
Durchführung	Die Erfolgsvermittler GmbH

Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz – die Teilnehmerzahl ist auf 50 Personen begrenzt.

Geplanter Ablauf

16:00 Uhr **Get-together**
Imbiss und Getränke

16:30 Uhr **Begrüßung**
***Jana Steeger**, SMWA*
***Richard Schwarz,** Die Erfolgsvermittler GmbH*

16:40 Uhr **Impulsvortrag: Allg. Einordnung & Herausforderungen Nachfolge im Handel**
***Richard Schwarz,** Geschäftsführer Die Erfolgsvermittler GmbH, zertifizierter Berater Unternehmensnachfolge (HTW Dresden)*

17:00 Uhr **Fachvortrag: Wert, Attraktivität und Übergabefähigkeit erhöhen**
***Stephan Lichtenstein,** Lichtenstein Handelsberatung / CONLAB Unternehmerbund*

17:30 Uhr **Kurze Pause**
Imbiss und Getränke

17:40 Uhr **Fachvortrag: Steuerliche & rechtliche Voraussetzungen**
***Rechtsanwalt Uwe Schmidt,** Geschäftsführer SMF Rechtsanwaltsgesellschaft mbH*

18:10 Uhr **Podiumsdiskussion**
Mit den Referenten und Best Practice Beispielen

18:30 Uhr **Gemeinsamer Ausklang**
***Netzwerken** bei Imbiss und Getränke*